

## Offre d'emploi Business Developer France (H/F)

**TimeOne** – Performance, l'entité Performance Marketing du Groupe **TimeOne**, recherche activement son/sa futur(e) collaborateur (trice) expérimenté(e).

Au carrefour de la data, entre éditeurs et annonceurs, nos experts affiliation proposent des dispositifs multi-leviers en acquisition de leads, génération de chiffre d'affaires, web to store et engagement de l'internaute.

### MISSION

Sous la responsabilité directe du **Sales Director France**, le Business Developer a un rôle capital de développement des activités du groupe **TimeOne** et spécifiquement de l'activité Performance Marketing.

### Ce développement comprend :

- L'identification de marques à potentiel sur les produits et solutions du groupe TimeOne ;
- La prise de contact et de RDV ;
- La scénarisation des relances et suivi commercial ;
- La rédaction des propositions commerciale d'opérations digitales ;
- La négociation tarifaire.
- contractualisation

Véritable ambassadeur du groupe **TimeOne**, le Business Developer devra pouvoir mesurer le potentiel commercial des prospects et proposer des solutions adaptées.

### Ses missions seront focalisées sur :

- Une action rationalisée sur la prise de RDV ;
- La détection fine des besoins des marques ;
- Une réponse de qualité aux besoins identifiés ;
- Un respect de la politique commerciale du groupe.

Toutes ces actions auront pour but, de permettre à **TimeOne** – Performance de conforter sa place de leader du Performance Marketing et de développer l'accompagnement de marques sur l'ensemble des métiers du groupe.



Compte-tenu de votre rôle dans la relation client vous êtes à l'écoute du marché et des solutions concurrentes. Vous participez, au niveau européen, au développement de nos lignes de produit, en collaboration directe avec vos collègues internationaux.

## PROFIL

Connaissance du marché de la publicité sur Internet (agences médias, clients directs, etc.). Autonome, rigoureux et tenace, vous maîtrisez l'anglais et possédez de réelles qualités de communicant.

### Mais vous êtes aussi :

- Accrocheur et persévérant, relationnel efficace et de qualité avec vos interlocuteurs ;
- Expérience dans le marketing on-line ;
- Bonne maîtrise de Word, Excel, Power Point ;
- A l'écoute des interlocuteurs et forte sensibilité commerciale ;
- Souriant, décontracté, et consciencieux.

## REMUNERATION

Selon expérience et profil. Poste basé à Levallois-Perret.

## DISPONIBILITÉ

Immédiate.

Merci d'adresser CV + lettre de motivation sous format WORD ou PDF à l'adresse suivante : [careers-fr.perf@timeonegroup.com](mailto:careers-fr.perf@timeonegroup.com)

## A PROPOS DE TIMEONE GROUP

Née de la fusion entre Public-Idees et Place des Leads en 2016, **TimeOne** est un groupe de marketing services avec plus de 10 ans d'expérience. Les activités du groupe sont organisées autour de 3 axes : Content – Data - Technologie. Avec un positionnement revendiqué sur le marketing prescriptif et un socle technologique (DMP) commun, **TimeOne** s'appuie sur des innovations fortes, rendues possibles via une activité importante de Recherche et Développement.

**TimeOne** couvre l'ensemble des solutions de marketing en ligne : Performance, Mobile, Market Place, Native, Programmatic et Publishing. La société est présente en France, au Royaume-Uni, en Espagne, en Italie, en Afrique du Sud, en Asie et en Amérique du Sud.

En savoir + sur **TimeOne** : <http://www.timeonegroup.com/>

